



Seit
15 Jahren
erfolgreich auf
dem Markt!

Die Welt von CO.NET

Sicherheit von Anfang an.

CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G.



Themen und Inhalte

Die Genossenschaft

3

Vorwort

6

Gemeinsam stark

8

CO.NET - eine Erfolgsgeschichte

Die Vorteile

18

Drei wichtige Faktoren

19

Zum Nachdenken

20

Wie arbeitet mein Geld?

Die Mitgliedschaft

12

Mitglied bei CO.NET

14

Die Säulen des Erfolgs

Liebe Leserinnen und liebe Leser,



Ich bin Thomas Limberg, Vorstandsvorsitzender und einer der sieben Gründungsmitglieder der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G..

Zu meinem beruflichen Werdegang: Als ausgebildeter Finanzkaufmann leitete ich in der Vergangenheit mehrere Firmen der Comet AG in Zürich und steuerte u.a. den gesamten Vertriebsaufbau der Comet Kft. Ungarn/Schweiz/Polen, bis ich mich im Jahr 2001 auf meine familiären Wurzeln besonnen habe.

Wie mein Onkel, der die genossenschaftliche Volksbank im Kreis Kehdingen erfolgreich mit aufgebaut hat, fühlte auch ich mich dem Gedanken der Gemeinschaft – Fairness und Trans-

parenz – verpflichtet. Die Tatsache, dass Genossenschaften eine Geschichte von über 150 Jahren haben, hat mich fasziniert und in meiner Entscheidung weiter bestärkt. Als das Jahr 2012 von den Vereinten Nationen zum Jahr der internationalen Genossenschaften ausgerufen wurde, blickten wir mit der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G., die wir im Jahre 2001 gegründet haben, bereits auf eine über zehnjährige erfolgreiche Tätigkeit für unsere Mitglieder zurück. Der Generalsekretär der Vereinten Nationen, Ban Ki-Moon, begründete diese Entscheidung damit, dass die Grundprinzipien der Genossenschaften, nämlich die Verbindung von Wirtschaftlichkeit und sozialer Verantwortung, auch für die UN gelten sollten. Genossenschaften sorgen dafür, dass Konsum und Vermögensaufbau Hand in Hand gehen. Für die Mitglieder, die gleichzeitig Eigentümer sind, ist nicht nur der Erfolg gesichert, auch solidarisches und wirtschaftlich vernünftiges Handeln halten sich so die Waage.

Unser Erfolgskonzept basiert auf unserer Tätigkeit im Dienstleistungs- und Sachwertbereich. Darauf gehen wir in den folgenden Seiten näher ein. Das Image der Genossenschaften hat sich gewandelt: Der Verbraucher sucht wieder konservative und transparente Anlagen für sein Geld sowie Kontinuität und Beständigkeit.

Mit einer Genossenschaft wie der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. erfüllen wir diese Bedürfnisse.

Liebe Leserinnen und Leser, wir wünschen Ihnen nun viel Spaß mit unserer Broschüre und unseren Ideen.

Genossenschaftliche Grüße,

Thomas Limberg

Ihr Thomas Limberg



Die Grundidee der Genossenschaft:

**Was einer nicht schafft,
schaffen viele.**

Gemeinsam stark – Entdecken Sie Ihre Vorteile!

PSSST – bitte weitersagen! Unser Erfolgsgeheimnis.

Die CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. ist seit 2001 eine erfolgreiche Konsumgenossenschaft, deren Vorstand und Mitarbeiter auf eine jahrelange Erfahrung zurückblicken. Unser einzigartiges Erfolgsmodell der „Konsumgenossenschaft“ kombiniert die Vorteile von repräsentativen Einkaufsrabatten und lukrativen Genossenschaftlichen Ausschüttungen.

In Kooperation mit Steuerberatern, Rechtsanwälten und Notaren entwickelt, verbinden wir die Stärke der Gemeinschaft mit intelligentem Vermögensaufbau. Auf den folgenden Seiten sehen Sie, wie Sie als Mitglied der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. Ihr Geld gemeinschaftlich, versichert und profitabel investieren können.

*Werden Sie ein Teil
unserer erfolgreichen
Verbrauchergenossenschaft.
Wir freuen uns auf Sie!*

Keine Experimente! Ein solides Erfolgsmodell.

Wir sind eine eingetragene Genossenschaft und damit die sicherste Gesellschaftsform in Deutschland. Zugegeben, die Bodenständigkeit von Genossenschaften wurde in der Vergangenheit durch andere Gesellschaftsformen wie die der GmbH oder der AG als „antiquiert“ abgetan. Aber das ist längst Vergangenheit. Wirtschaftlich turbulente Zeiten verlangen Umdenken! Und das haben wir getan.

Wir haben uns als moderne, stabile und vor allem sichere Konsumgenossenschaft fest am Markt etabliert. Riskante Finanzgeschäfte finden Sie bei uns genau so wenig wie spekulative Geschäfte. Stattdessen ist nachhaltiges Wirtschaften unsere oberste Priorität. Schließlich geht es in einer Genossenschaft immer um das Geld aller Mitglieder.

Unsere Verbrauchergenossenschaft verfolgt den Leitsatz jeder Genossenschaft, der seit über 150 Jahren gleichgeblieben ist: Es geht darum, die Macht der Gemeinschaft dafür zu nutzen, gemeinsame Ziele schneller umzusetzen und größeren Nutzen für jeden Einzelnen zu erzielen.





Ihre Stimme zählt

Alle vier Jahre wählen unsere Mitglieder aus ihrer Mitte Vertreter, die bei unserer Genossenschaft mitbestimmen. Die Vertreter tagen ein bis zwei Mal im Jahr, um die Geschäftspolitik festzulegen und den bestellten Vorstand zu kontrollieren, der die Genossenschaft im Auftrag der Mitglieder führt. Wir freuen uns über eine aktive Teilnahme unserer Mitglieder, ein Muss ist diese aber nicht. Sie sind als Mitglied immer ein Teil der Genossenschaft und entscheiden mit.



CO.NET – kurz und knapp

- » CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. ist eine Konsumgenossenschaft
- » seit 2001 erfolgreich
- » Mitglieder erwerben Genossenschaftsanteile – ab 2.200,- Euro möglich
- » (Zinsen, Rendite), bei uns Genossenschaftliche Ausschüttung : 6,67 Prozent p.a. (Im Durchschnitt seit Gründung)
- » Haltezeit: Mindestens 5 Jahre im Einmalkauf, anschließend Verlängerung um jeweils ein Jahr
- » Monatlicher Kauf ab 50,- Euro im Monat mit 10 Jahren Mindesthaltezeit möglich
- » Einkaufsvorteile bei tausenden Handelspartnern von bis zu 30 Prozent gegenüber Normalpreisen.
- » Keine Nachschusspflicht (In § 16 unserer Satzung ausgeschlossen)
- » Versicherungspartner wie Allianz AG & Euler Hermes Deutschland AG zur Absicherung von Risiken
- » Genossenschaftliche Ausschüttungen sind nach Ablauf der Haltezeit beim Empfänger abgabefrei, solange die Genossenschaftsanteile im Privatvermögen gehalten werden.

CO.NET – Eine Erfolgsgeschichte.

2001

Gründung der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. durch Thomas Limberg, mit Sitz in Stade. Ziel und Idee ist es, die gemeinschaftliche Kraft der Unternehmensform Genossenschaft gewinnbringend für alle Mitglieder umzusetzen. Das bedeutet: Viele Vorteile beim Einkaufen und gute Rabatte. Gleichzeitig sind die Mitglieder durch attraktive Genossenschaftsanteile direkt am Erfolg des Unternehmens beteiligt.



2007

Parallel zur Steigerung der Mitgliederzahlen wächst das Interesse an den CO.NET Dienstleistungen. Neben der neu entwickelten CO.NET MasterCard werden regionale wie überregionale Kartenkonzepte (Kehdingen Card, DAV Card, u.a.) initiiert, die das DiRa-Leistungszeichen tragen. CO.NET entwickelt individuelle Shopping- und Mehrwertportale zur Kundenbindung. Start der Expansion in andere europäische Länder.



Mit stetig steigendem Erfolg wird der Umzug in ein größeres Büro nach Drochtersen erforderlich. Neben dem Vertrieb im Internet wird die Idee eines direkten Rabattsystems geboren – DiRa, der Direkt Rabatt ersetzt umständliches Punktesammeln.

Eine Win-Win-Situation: Die Unternehmen steigern ihre Kundenfindung und Kundenbindung, die Verbraucher sparen per Direkt Rabatt sofort beim Einkauf bis zu 30 Prozent auf den Kaufpreis.

2003





2010

Durch das solide Konzept der Genossenschaft kann die CO.NET e. G. trotz äußerer Umstände (Weltwirtschaftskrise) ihren Umsatz, die Mitgliederzahlen und das Wachstum steigern.

Investitionen in ein leistungsstarkes Internet-Team werden getätigt, eine erneut erforderliche Büroerweiterung geplant und forciert. Erneut können 10 Prozent Genossenschaftliche Ausschüttung auf die Genossenschaftsanteile ausgeschüttet werden. CO.NET begeistert durch ihre Produkte den Markt!

2014

Adäquat zu Verdoppelung von Umsatz und Gewinn erfolgt der Umzug in ein neues Bürogebäude. Anstieg der Mitarbeiterzahlen um 25 Prozent, weiterer Ausbau der Internet-Abteilung und Stärkung des Vertriebs. Neuprodukte wie der monatliche Kauf werden sehr gut angenommen. Gründung der Tochtergesellschaft CO.NET Holiday. Planung für eine weitere Büroerweiterung durch Neubau. Aufnahme der CO.NET e. G. in den Senat der Wirtschaft.



CO.NET e. G. ist Mitglied im
 **SENAT DER WIRTSCHAFT**



 **Die Finanz-Präventologen**

Der CO.NET Neubau ist umgesetzt, die CO.NET e. G. ist aufgrund ihrer Performance nun auch als Banken-Dienstleister (Datenroaming) tätig. Parallel findet eine Schwerpunktinvestition in profitable Ferienimmobilien in Top Lagen mit planbarer Auslastung und höchster Wertstabilität. Zum 9. Mal eine Genossenschaftliche Ausschüttung von 10 Prozent. Aktive Planung für eine CO.NET Aktiengesellschaft, um die Geschäftsfelder sukzessive noch stärker zu bündeln.

2016 »

Unser Engagement für unsere Mitglieder
Einsatz für eine gute Zukunft.



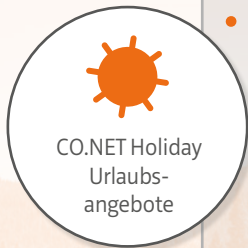
Mitglied bei CO.NET – Was bedeutet das?

- » Sie werden Mitglied der Genossenschaft für mindestens 5 Jahre (nur Einmalkauf), in dem Sie Genossenschaftsanteile kaufen (ab 2.200,- Euro im Einmalkauf möglich).
- » Umgehend erhalten Sie Ihre Genossenschaftsanteile, welche beim Amtsgericht Tostedt eingetragen sind, und bekommen Zugang zu unserem internen Bereich der CO.NET-Internetseite.
- » Als CO.NET-Mitglied sparen Sie ab sofort bei unseren tausenden Handelspartnern bis zu 30 Prozent gegenüber Normalpreisen!
- » Sie erhalten auf Wunsch Ihre persönliche Prepaid CO.NET-MasterCard, ganz ohne Jahresgebühr.
- » Ihre CO.NET-Anteile erwirtschaften durchschnittlich (Betrachtungszeitraum seit Gründung 2001) 6,67 Prozent Genossenschaftlicher Ausschüttung (im Volksmund Zinsen oder Rendite, bei der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. Genossenschaftliche Ausschüttung)
- » Im Folgejahr, nachdem die Genossenschaftlichen Ausschüttungen zur Auszahlung bereitstehen, entscheiden Sie, ob Sie diese ausgezahlt bekommen möchten oder neue Anteile an der Genossenschaft erwerben möchten (nur bei Einmalkauf, nicht bei monatlichem Kauf).





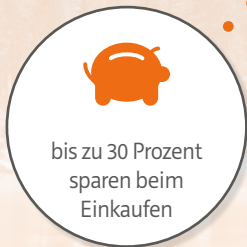
Mitgliedsantrag und Kauf von Anteilen



CO.NET Holiday Urlaubsangebote



Erhalt der Genossenschaftsanteile



bis zu 30 Prozent sparen beim Einkaufen



Über allem steht die Sicherheit



jährliche Genossenschaftliche Ausschüttungen auf Anteile (6,67 Prozent*)



Erhalt der CO.NET-MasterCard



Kostenlos Geld abheben bei fast allen Banken



An jedem Liter Kraftstoff 2ct sparen



Auszahlung oder Kauf weiterer Anteile

Im Alltag sparen und dabei Rücklagen bilden. Eine klasse Idee!

Mindesthaltezeit 5 Jahre (Einlage ist in Notfällen laut Satzung verfügbar)

*seit Gründung im Durchschnitt



Intelligente Kartensysteme



- » zur Kundenbindung und Kundenfindung
- » DiRa (Direkt-Rabatt-System) seit 2003
- » Sparvorteile bis zu 30 Prozent bei tausenden Vor-Ort-Partnern und Internetshops
- » CO.NET generiert solide Einnahmen aus jedem Einkauf unserer Nutzer

Lizenzgeschäft



- » Andere Genossenschaften nutzen das Einkaufsportal unter eigenem Namen
- » Lizenzvergabe gegen Gebühr
- » dadurch monatliche Einnahmen
- » Beteiligung an Kundenumsätzen
- » eigene Shoppingportale und Webseiten für Gesellschaften

CO.NET MasterCard



- » Prepaid-Karte auf Guthabenbasis
- » weltweites Sparen beim Einkaufen bis zu 30 Prozent
- » kostenfrei Geldabheben fast überall in Europa
- » Jede Transaktion generiert Einnahmen ...
- » ... und damit einen Beitrag zur Genossenschaftlichen Ausschüttung

Immobilien



- » Die CO.NET erwirbt Immobilien in Ferienorten
- » Erwerb der Immobilien aus Eigenmitteln daher,
- » keine Verbindlichkeiten
- » Vermietung der Anlagen an Mitglieder und Nichtmitglieder
- » Mieteinnahmen als Beitrag an Genossenschaftlichen Ausschüttungen

Autorisiertes Service-Rechenzentrum der Commerzbank AG



- » Dienstleistungsprodukt: EBICS-basierende Autorisierungsserver
- » Bankenunabhängige Autorisierungsserver für den elektronischen Zahlungsverkehr
- » Einfache Datenpflege für Firmenkunden / schnelle Umsetzung
- » CO.NET-Lizenzvergaben für den Autorisierungsserver an Firmenkunden

Die Säulen des Erfolges

So erwirtschaften wir Genossenschaftliche Ausschüttungen für Sie

Die CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. ist gemäß der Genossenschaftssatzung ausschließlich ihren Mitgliedern verpflichtet. Wir haben aus diesem Grund die Geschäftsbereiche breit aufgestellt. Das dient einerseits zur Risikostreuung, zum anderen zur Erhöhung der erzielbaren Genossenschaftlichen Ausschüttungen. Das ist ein Erfolgskonzept, das seit nunmehr 15 Jahren erfolgreich etabliert ist und sich stetig weiter entwickelt. Dies erfolgt transparent und nachweisbar durch jährliche Prüfungen.

Ein optimaler Schutz für Ihre Einlagen wird durch umfangreiche Versicherungspakete gewährleistet. So sichert uns eine Berufshaftpflicht bei der Allianz AG vor den Folgen von möglichen Fehlentscheidungen, die seitens des Vorstandes und der Aufsichtsorgane getroffen werden könnten. Gleichzeitig sichert eine Vertrauensschadenversicherung bei der Euler Hermes Deutschland AG, Tochter der Allianz AG, das Kapital der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. vor Schäden durch diverse Ursachen von Veruntreuung bis Internetkriminalität.

Wir versprechen Ihnen ein eingespieltes Erfolgsmodell am Puls der Zeit: denn Grundbuch schlägt Sparbuch und eingekauft wird immer! Wir handeln vorausschauend und transparent für unsere Mitglieder. Für Sie!

Die erste Säule

Seit 2003 haben wir unsere eigene Marke: Das "Direkt - Rabatt - System (DiRa)" am Markt etabliert. Das DiRa - Konzept, mit

dem Kunden direkt beim Einkaufen bis zu 30 Prozent bei tausenden Vor-Ort-Partnern bundesweit und in Internet-Shops weltweit sparen können, ist lukrativ für unsere Mitglieder und generiert der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. solide Einnahmen aus jedem Einkauf, den unsere Mitglieder tätigen.

Die zweite Säule

Eine weitere Einnahmequelle ist das Lizenzgeschäft. Durch die gesetzliche Pflicht, einem Prüfungsverband angeschlossen zu sein, sind andere Genossenschaften auf uns aufmerksam geworden. Sie fanden unser Einkaufsportale sehr gelungen und wollten dieses für sich nutzen. Natürlich unter eigenem Namen. Wir haben also begonnen, anderen Genossenschaften gegen Gebühr die nötigen Lizenzen zu vergeben. Dieses generiert für uns regelmäßige Einnahmen. Zudem sind wir an den Kundenumsätzen dieser Portale beteiligt. Des Weiteren entwickeln wir in diesem Zusammenhang individuelle Shoppingportale und Websites für andere Gesellschaften.

Die dritte Säule

Die dritte Einnahmequelle stellt für uns die CO.NET - MasterCard dar. Die Karte ist eine Prepaid-Karte, funktioniert also nur auf Guthabenbasis. Sie ist mit Top-Leistungen ausgestattet. Sie können europaweit an fast allen Banken kostenfrei Bargeld abheben, einen Tankrabatt von 2 Cent pro Liter an allen Tankstellen sparen, an denen die MasterCard als Zahlung angenommen wird und Sie erhalten sogar noch eine kostenlose Partnerkarte. Jede Zahlung generiert gleichzeitig Einnahmen für die CO.NET und somit in der Konsequenz einen Beitrag zu Ihren soliden Genossenschaftlichen Ausschüttungen.

Die vierte Säule

CO.NET Holiday. Als vierte Einnahmequelle erwirbt die CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. renditestarke Immobilien in beliebten, gut frequentierten Ferienorten. Diese Immobilien werden aus Eigenmitteln erworben. Dieses hat einerseits zur Folge, dass wir im Falle einer Veräußerung keine Vorfälligkeiten an Banken zu zahlen haben, somit flexibler sind. Andererseits gehören die Immobilien der Gemeinschaft, also den Mitgliedern. Nach dem Erwerb dieser Top-Ferienanlagen vermieten wir diese an unsere Mitglieder und Nichtmitglieder aus aller Welt. Wir sind mit diesem Erfolgsmodell ebenfalls am Puls der Zeit, denn die Touristikanbieter vermelden seit einigen Jahren, dass der Trend zum „Individualurlauber“ klar erkennbar ist.

Die fünfte Säule

Die CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. ist Autorisiertes Service-Rechenzentrum der Commerzbank AG. Wir vergeben Lizenzen für einen EBICS-basierten Autorisierungsserver an Firmenkunden. Für den Firmenkunden bedeutet diese Lizenz eine einfache Datenpflege und eine schnelle Umsetzung beim elektronischen Zahlungsverkehr, für uns sind es kalkulierbare Einnahmen aus den Lizenzen und den einzelnen Transaktionen.

Willkommen bei CO.NET

Eine gute Entscheidung.



Drei wichtige Faktoren zur positiven Entscheidung.

CO.NET heißt Sicherheit!

Verfügbarkeit

Sollten Sie beispielsweise bei schwerer Krankheit auf Ihre Einlagen zugreifen müssen, ist das möglich. Dabei stehen Ihnen alle Mitglieder zur Seite.

Wenn Sie möchten, können Sie beim Einmalkauf jährlich an Ihre Genossenschaftliche Ausschüttung kommen.

Abgabenfreiheit

Anders als bei langfristigen Anlageformen, deren Renditeversprechen gern an Formulierungen wie „bei Ablauf“ oder „im Erlebensfall“ gekoppelt sind, finden Genossenschaftliche Ausschüttungen für CO.NET Genossenschaftsmitglieder jährlich statt. Ob Sie damit den nächsten Urlaub finanzieren oder weitere Genossenschaftsanteile erwerben, entscheiden Sie jedes Jahr aufs Neue. Das trifft bei Einmalkäufen zu. Bei einem monatlichen Kauf erfolgt eine Thesaurierung (Wiederanlage). Alles in allem erhalten Sie eine Genossenschaftliche Ausschüttung, die aufgrund der besonderen Konstellation einer Konsumgenossenschaft bei Privatpersonen nach Ablauf der Haltezeit abgabenfrei ist, denn hier übernehmen wir als CO.NET die Versteuerung für Sie.

Sicherheit

Der Gesetzgeber verpflichtet uns, Sie darauf hinzuweisen, dass Ihr eingesetztes Geld verloren gehen kann. Das kann durch Krieg und andere nicht vorhersehbare Ereignisse möglich sein. Betrachten wir die Lage realistisch, wird schnell klar, dass das Erfolgsmodell der CO.NET Verbraucher genossenschaft e. G. keine irrationalen Ängste zulässt. Warum?

- » Wir sind eine eingetragene Genossenschaft, die sicherste Gesellschaftsform in Deutschland. Sie sind als Mitglied ein Teil der Genossenschaft und entscheiden mit.
- » Wir arbeiten seit 15 Jahren konservativ und sicherheitsorientiert. Wir investieren Ihr Geld ohne Verbindlichkeiten in Sachwerte, die gegen Elementar- und andere Schäden versichert sind.
- » Unser Dienstleistungsbereich, mit DiRa, MasterCard oder Lizenzsystemen, ist ein solider und ertragreicher Teil, aus dem Genossenschaftliche Ausschüttungen generiert werden.
- » Ein umfassendes Versicherungspaket schützt die Genossenschaft und ihr Kapital.
- » Eine Nachschusspflicht ist im Paragraph 16 unserer Satzung ausgeschlossen.



Zum Nachdenken...

Arbeitet die Inflation für oder gegen Sie?

Zinsen oder Renditen einer Investition müssen weit mehr als nur die tatsächliche Inflation ausgleichen, damit es sich um eine gute Investition für Sie handelt. Bei der CO.NET Verbraucher-Genossenschaft e. G. leisten das die Genossenschaftlichen Ausschüttungen.

Den Preis wert sein.

Wir können die Inflation nicht beeinflussen. Aber wir können sie uns zu Nutze machen. Wie wir einen Fluss nicht aufhalten, aber ein Wasserkraftwerk bauen können. Mit Sachwerten ist die Inflation kein Thema, das Sie beängstigen muss. Bei einer Geldentwertung behalten diese Sachwerte ihren Wert. Der Wert steigt sogar.

Grundbuch statt Sparbuch.

Was können wir in 30 Jahren für einen Euro kaufen? Im 20. Jahrhundert gab es zwei große Geldentwertungen: Die große Inflation von 1923 und die Währungsreform von 1948. In beiden Fällen konnte es dem Grundbuch wenig anhaben – im Gegensatz zum Sparbuch. Dessen Zinsen und Guthaben werden stetig von der Inflation „angefressen“.

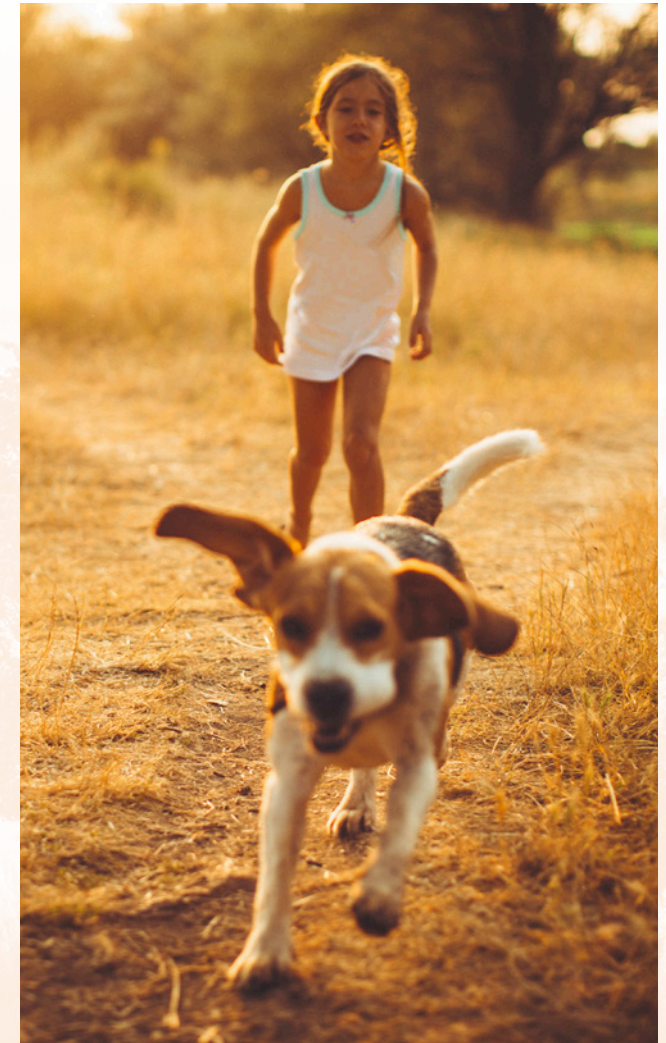
Keine wilden Spekulationen.

Wenn Sie es leid sind, dass Dritte mit Ihrem Geld spekulieren, Ihre Anlagen Kursschwankungen nicht mehr unterliegen sollen und Sie Gesellschaften durch Nachschusspflichten nicht finanzieren möchten, dann sind Sie hier richtig. Unsere Stärke ist das Wohl der Gemeinschaft.

Und falls Sie sich fragen, warum Sie bisher nichts von der CO.NET gehört haben, verraten wir Ihnen auch das:

Wir verzichten im Interesse aller Mitglieder auf teure Werbung im Fernsehen, in der Presse oder im Radio. Ebenso verzichten wir auf teure Firmengebäude in den Metropolen dieser Welt. Das unterstreicht den nachhaltig ausgerichteten Umgang mit dem gemeinsamen Vermögen und die solide Ausrichtung, die unsere oberste Priorität ist.

*„Papiergeld kehrt früher
oder später zu seinem inneren
Wert zurück – Null.“
Voltaire*



Wie arbeitet mein Geld für mich?

Beim Einmalkauf von Anteilen:

Wie entwickelt sich mein Geld beim Einmalkauf?

Nehmen wir an, Sie hätten sich bereits 2001 entschieden, 16.000,- Euro von Ihrem Geld bei der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. zu investieren um dafür Genossenschaftsanteile zu erwerben.

Berechnungsbeispiel Einmalkauf

Investition: 16.000 €
 Anteile: 30 Anteile à 500 €, entspricht 15.000 €
 Kosten: 1.000 € einmalig

(Kosten einmalig: 10 Prozent der Anteilssumme bis 10.000 € Einlage, ab 10.001 € fest bei 1.000 €. Ihre Kosten können 1.000 € nicht überschreiten, es entstehen keine weiteren Kosten nach Einrichtung der Mitgliedschaft.)

Wie hätte sich Ihr Vermögen bis Ende 2015 entwickelt?

Jahr	Jahre Laufzeit	Einmalkauf gesamt	Einmalkauf netto	Kosten	Entwicklung der Genossenschaftsanteile bei einer:		
					Wiedereinlage der Gen. Ausschüttung	jährl. Entnahme der Gen. Ausschüttung	Gen. Ausschüttung
2001	1	16.000,00 €	15.000,00 €	1.000,00 €	15.000,00 €	15.000,00 €	Keine Gen. Ausschüttung
2002	2				15.000,00 €	15.000,00 €	Keine Gen. Ausschüttung
2003	3				15.000,00 €	15.000,00 €	Keine Gen. Ausschüttung
2004	4				15.300,00 €	15.000,00 €	300,00 €
2005	5				15.606,00 €	15.000,00 €	300,00 €
2006	6				16.542,36 €	15.000,00 €	900,00 €
2007	7				18.196,60 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2008	8				20.016,26 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2009	9				22.017,88 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2010	10				24.219,67 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2011	11				26.641,64 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2012	12				29.305,80 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2013	13				32.236,38 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2014	14				35.460,02 €	15.000,00 €	1.500,00 €
2015	15				39.006,02 €	15.000,00 €	1.500,00 €
Wert Ihrer Anteile					39.006,02 €	15.000,00 €	15.000,00 €

Niemand kann in die Zukunft sehen – weder Banken, noch Versicherungen, noch wir.

Wir können aber aus den Ereignissen der Vergangenheit auf die Zukunft schließen. Nehmen wir also an, dass sich die Zahlen im Durchschnitt so entwickeln werden wie in den letzten 15 Jahren.

(Durchschnittswert seit Gründung im Jahr 2001 liegt bei 6,67 Prozent pro Jahr. Betrachtungszeitraum liegt bei 15 Jahren.) Jährliche Auszahlung der Genossenschaftlichen Ausschüttungen unterliegt der Abgeltungssteuer, dem Solidaritätszuschlag und ggf. der Kirchensteuer. Auszahlung der Genossenschaftlichen Ausschüttung am Ende der Haltezeit ist für unsere Mitglieder abgabenfrei. Hier übernehmen wir die Besteuerung für Sie.

Wie könnte sich Ihr Vermögen beispielsweise bis zu Ihrer Rente entwickeln?

Jahr	Jahre Laufzeit	Einmalkauf gesamt	Einmalkauf netto	Kosten	Prognostizierte Entwicklung aus dem Durchschnitt der letzten 15 Jahre: 6,67 Prozent bei einer:		
					Wiedereinlage der Gen. Ausschüttung	jährl. Entnahme der Gen. Ausschüttung	Gen. Ausschüttung
2016	1	16.000,00 €	15.000,00 €	1.000,00 €	41.607,72 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2017	2				44.382,96 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2018	3				47.343,30 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2019	4				50.501,10 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2020	5				53.869,52 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2021	6				57.462,62 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2022	7				61.295,37 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2023	8				65.383,78 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2024	9				69.744,87 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2025	10				74.396,86 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2026	11				79.359,13 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2027	12				84.652,38 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2028	13				90.298,69 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2029	14				96.321,62 €	15.000,00 €	1.000,50 €
2030	15				102.746,27 €	15.000,00 €	1.000,50 €
Wert Ihrer Anteile					102.746,27 €	15.000,00 €	30.007,50 €

Wie arbeitet mein Geld für mich?

Beim monatlichen Kauf von Anteilen:

Wie entwickelt sich meine Anlage beim monatlichen Kauf?

Nehmen wir an, Sie hätten bereits 2001 entschieden, über einen Zeitraum von 30 Jahren 100 Euro pro Monat bei der CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G. anzusparen.

Ihre Genossenschaftliche Ausschüttung erhalten Sie pro Jahr. Die Kosten belaufen sich bei dieser Beitrittserklärung auf 1.000 Euro die am Ende der Haltezeit zum Abzug gebracht werden.

Berechnungsbeispiel monatlicher Kauf

Monatlicher Kauf: 100 €
Kosten: fest 1.000 € die am Ende der Haltezeit zum Abzug gebracht werden.

Wie hätte sich Ihr Vermögen bis Ende 2015 entwickelt?

				Entwicklung der Genossenschaftsanteile bei einer:	
Jahr	Jahre Laufzeit	monatlicher Kauf x 12	Kosten	Wiedereinlage der Gen. Ausschüttung	
2001	1	1.200,00 €		1.200,00 €	
2002	2	1.200,00 €		1.200,00 €	
2003	3	1.200,00 €		2.400,00 €	
2004	4	1.200,00 €		3.672,00 €	
2005	5	1.200,00 €		4.969,44 €	
2006	6	1.200,00 €		6.539,61 €	
2007	7	1.200,00 €		8.513,57 €	
2008	8	1.200,00 €		10.684,92 €	
2009	9	1.200,00 €		13.073,42 €	
2010	10	1.200,00 €		15.700,76 €	
2011	11	1.200,00 €		18.590,83 €	
2012	12	1.200,00 €		21.769,92 €	
2013	13	1.200,00 €		25.266,91 €	
2014	14	1.200,00 €		29.113,60 €	
2015	15	1.200,00 €		33.344,96 €	
		Einzahlung	18.000,00 €	Wert Ihrer Anteile	33.344,96 €

Niemand kann in die Zukunft sehen – weder Banken, noch Versicherungen, noch wir.

(Durchschnittswert seit Gründung im Jahr 2001 liegt bei 6,67 Prozent pro Jahr. Betrachtungszeitraum liegt bei 15 Jahren.) Auszahlung des Auszahlungsbeitrages am Ende der Haltezeit ist für unsere Mitglieder abgabenfrei. Hier übernehmen wir die Besteuerung für Sie.

Wie könnte sich Ihr Vermögen z. B. bis zu Ihrer Rente entwickeln?

				Prognostizierte Entwicklung aus dem Durchschnitt der letzten 15 Jahre: 6,67 Prozent bei einer:	
Jahr	Jahre Laufzeit	monatlicher Kauf x 12	Kosten	Wiedereinlage der Gen. Ausschüttung	
2016	1	1.200,00 €		36.849,11 €	
2017	2	1.200,00 €		40.586,98 €	
2018	3	1.200,00 €		44.574,98 €	
2019	4	1.200,00 €		48.827,31 €	
2020	5	1.200,00 €		53.364,13 €	
2021	6	1.200,00 €		58.203,56 €	
2022	7	1.200,00 €		63.365,78 €	
2023	8	1.200,00 €		68.872,32 €	
2024	9	1.200,00 €		74.746,14 €	
2025	10	1.200,00 €		81.011,75 €	
2026	11	1.200,00 €		87.695,27 €	
2027	12	1.200,00 €		94.824,59 €	
2028	13	1.200,00 €		102.429,43 €	
2029	14	1.200,00 €		110.541,51 €	
2030	15	1.200,00 €	1.000,00 €	118.194,67 €	
		Einzahlung	36.000,00 €	Wert Ihrer Anteile	118.194,67 €

Sie wollen beim Einkaufen sparen und gleichzeitig Ihr Geld sicher investieren?

Dann sind Sie bei uns genau richtig. Entdecken Sie, welche spannenden Vorteile als Mitglied auf Sie warten.

*Gemeinsam für
eine gute Zukunft!*



CO.NET Verbrauchergenossenschaft e. G.
Nindorfer Deichfeld 9
21706 Drochtersen

Fon: +49 (0) 4143 999 501

Fax: +49 (0) 4143 999 503

Email: service@conet24.com

www.conet24.com

Die CO.NET e. G. ist Mitglied im



Die CO.NET e. G. wird den eigenen Betrieb in Zukunft klimaneutral gestalten. Hierzu arbeiten wir eng mit unserem Partner CO₂OL zusammen.